



Raport RACI i SIPOC

ACME Inc.
(c) Jarosław Żeliński

Spis Treści

Diagram SIPOC	4
Diagram procesu biznesowego RACI	6
Diagram procesu biznesowego	13
Zestawienie zadań	15
Business Rules Siatka	17
Matryca zależności RACI	18

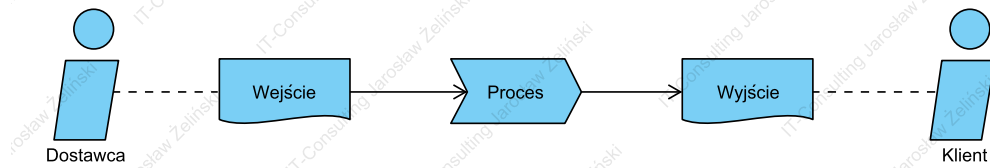
Spis Ilustracji

Diagram SIPOC	4
Diagram procesu biznesowego RACI	6
Diagram procesu biznesowego	13

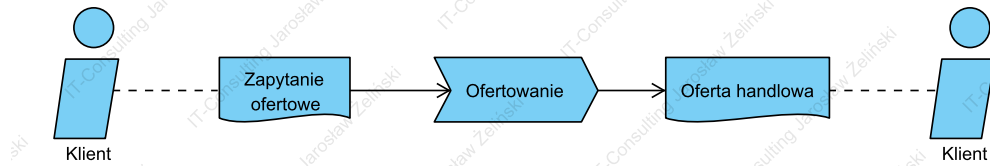
Diagram Ogólny

Diagram SIPOC

Model SIPOC



Konkretny proces



Specyfikacja procesów end-to-end

Dostawca (Suplayer)	Dokumenty wejściowe (Input)	Nazwa procesu	Dokuemnty wychodzące (Output)	Klient (Customer)

RACI i SIPOC

Nazwa	Wartość
Nazwa	Diagram SIPOC

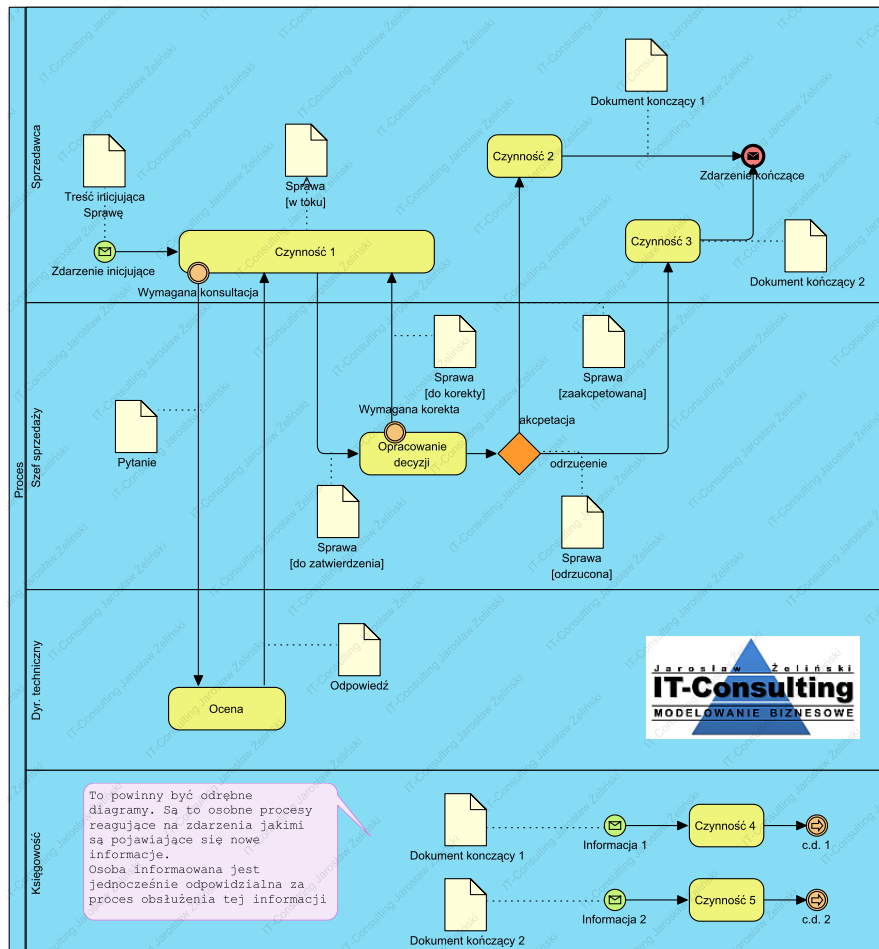
Podsumowanie

Nazwa	Dokumentacja
-------	--------------

Szczegóły

Diagram procesu biznesowego


Diagram procesu biznesowego RACI



RACI i SIPOC













Nazwa	Wartość
Nazwa	Diagram procesu biznesowego RACI
Id	1
Język	English

Podsumowanie






Nazwa	Dokumentacja
 N/A	To powinny być odrębne diagramy. Są to osobne procesy reagujące na zdarzenia jakimi są pojawiające się nowe informacje. Osoba informowana jest jednocześnie odpowiedzialna za proces obsłużenia tej informacji

Szczegóły


Zależne

Nazwa	Dokumentacja
 Sprzedawca	
 Szef sprzedaży	
 Dyr. techniczny	
 Księgowość	
 Dokument kończący 1	
 Treść inicjująca Sprawę	
 Dokument kończący 2	
 Pytanie	
 Odpowiedź	
 Sprawa	
 Specjalista ds. sprzedaży	
 Procedura	


Zależne

Nazwa	Dokumentacja
 Zdarzenie inicjujące	
 Zdarzenie kończące	
 Czynność 1	
 Czynność 2	
 Czynność 3	







Zależne

Nazwa	Dokumentacja
 Ocena	

Zależne

Nazwa	Dokumentacja
 Opracowanie decyzji	
 N/A	

Zależne

Nazwa	Dokumentacja
 Informacja 1	
 Informacja 2	
 Czynność 4	
 Czynność 5	
 c.d. 1	
 c.d. 2	

 Zdarzenie inicjujące

Spust

Nazwa	Wartość
Type	Message Trigger
Nazwa	Wiadomość
Odpowiedź	false
Cancel Activity	false
Interrupting	true
Trigger Type	Catching

Zdarzenie kończące

Rezultat

Nazwa	Wartość
Type	Message Result
Odpowiedź	false

Informacja 1

Spust

Nazwa	Wartość
Type	Message Trigger
Nazwa	Wiadomość
Odpowiedź	false
Cancel Activity	false
Interrupting	true
Trigger Type	Catching

 c.d. 1

Spust

Nazwa	Wartość
Type	Link Trigger
Nazwa	Połącz
Odpowiedź	false
Trigger Type	Catching

 Informacja 2

Spust

Nazwa	Wartość
Type	Message Trigger
Nazwa	Wiadomość
Odpowiedź	false
Cancel Activity	false
Interrupting	true
Trigger Type	Catching

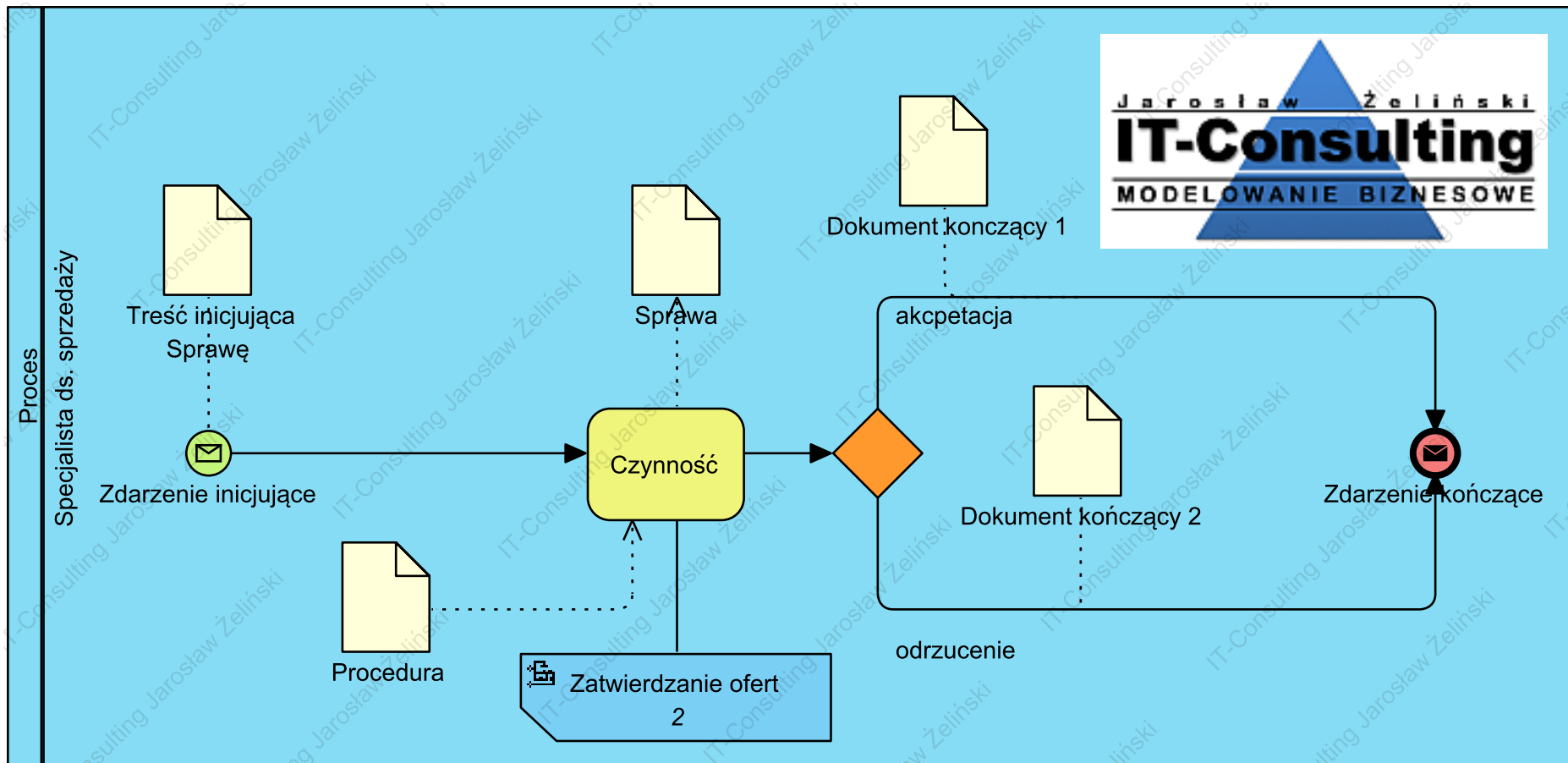
 c.d. 2

Spust

Nazwa	Wartość
Type	Link Trigger
Nazwa	Połącz
Odpowiedź	false
Trigger Type	Catching

Diagram procesu biznesowego

Diagram procesu biznesowego



RACI i SIPOC

Nazwa	Wartość
Nazwa	Diagram procesu biznesowego
Id	31
Język	Polish

Podsumowanie

Nazwa	Dokumentacja
-------	--------------






Szczegóły

Zależne

Nazwa	Dokumentacja
<input type="checkbox"/> Czynność	

Matrix Diagram

Zestawienie zadań

	 Księgowość	 Dyr. techniczny	 Sprzedawca	 Specjalista ds. sprzedaży	 Szef sprzedaży
<input type="checkbox"/> Czynność				✓	
<input type="checkbox"/> Czynność 1			✓		
<input type="checkbox"/> Czynność 2			✓		
<input type="checkbox"/> Czynność 3			✓		
<input type="checkbox"/> Czynność 4	✓				
<input type="checkbox"/> Czynność 5	✓				
<input type="checkbox"/> Ocena		✓			

RACI i SIPOC

<input type="checkbox"/> Opracowanie decyzji					✓
--	--	--	--	--	---










Siatka

Business Rules Siatka

ID	Nazwa	Reguła
2	Zatwierdzanie ofert	Jeżeli oferta zawiera kalkulację kosztów i rachunek opisujący rentownosc to może zostać wysłana klientowi.

Chart Diagram

Matryca zależności RACI

	 Sprzedawca	 Szef sprzedaży	 Dyr. techniczny	 Księgowość	 Specjalista ds. sprzedaży
 Dokument kończący 1	R		A		
 Dokument kończący 2				I	
 Odpowiedź					R
 Procedura			R		

RACI i SIPOC

 Pytanie					
 Sprawa		A		I	
 Treść inicjująca Sprawę					I